

Michael Lindemann & Team

Entwicklung und Realisierung Ihrer Unternehmensziele

Nachdruck aus der Fachzeitschrift

# möbel kultur



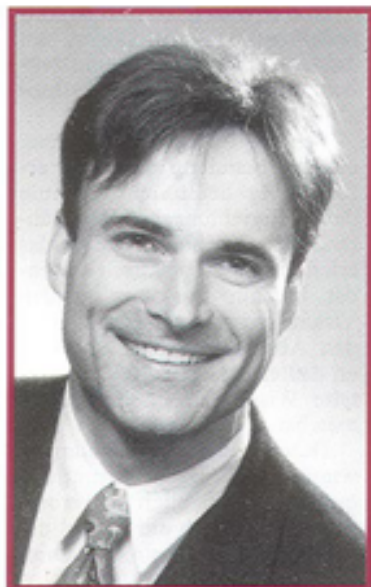
**Schaffrath: Meßbare Schulungserfolge**

## Trainer-Stunden

**Schaffrath trimmt seine Verkäufer auf Abschluß. Coacher: Michael Lindemann. Vor Ort trainiert er Verkaufsmuskeln. Mit meßbaren Erfolgen: Innerhalb von 18 Monaten schossen die Schaffrath-Umsätze steil in die Höhe. Die „möbel kultur“ sprach mit Hauptverkaufsleiter Helmut Kaiser und seinem Trainer.**

möbel kultur: Herr Kaiser, Michael Lindemann und sein Team aus Bühl haben die Verkaufsmannschaften aller drei Schaffrath-Häuser in Düsseldorf, Krefeld und Mönchengladbach auf Verkauf trainiert. Warum haben Sie gerade ihn mit dieser Aufgabe betraut?

Helmut Kaiser: Der Kontakt kam über andere, branchenübergreifende Handelshäuser zustande. Michael Lindemanns Konzept überzeugte die Geschäftsleitung des Hauses Schaffrath durch seine Zielsetzung: Er wollte meßbare, quantitative Größen – z.B. Umsatz – und meßbare qualitati-



*Trimmt Verkäufer auf Abschluß:  
Michael Lindemann*